

Matières	Notes	Coef	Moyennes		Appréciations
			Elève	Classe	
Développer et optimiser la perf éco de l'espace beauté		1	15,8	14,6	Élève sérieuse, Maëva a réalisé un excellent travail. Bonne participation en cours.
Marketing stratégique et opérationnel	16,25 7,25 ^{0,5} ₁₀	1	15,7	13,9	
Merchandising et scénarisation appliqués aux espaces de beau	15 ^{0,5} 15 ^{0,5} 7,75 ^{0,5} ₁₀ 15,5	1	15,3	15,1	
Réglementation commerciale appliquée aux espaces beauté	14	1	14	14,3	
Communication digitale	17,5 18	1	17,8	16,6	
Relation clients	13	1	13	13,1	
Anglais	19 18 19 20	1	19	14,4	
Manager une équipe de vente dans l'univers de la beauté		1	12,3	13,1	Élève qui a des connaissances en management, une participation plus active au second semestre est attendue .
Organiser le travail de l'équipe de façon méthodique		1			
Identifier les besoins en compétence pour former		1			
Management des équipes de vente	12	1	12	14,9	
Gestion Prévisionnelle des Emplois et Compétances	13	1	13	12,3	
Gestion des conflits		1			
Droit du travail	12	1	12	11,7	
Conduite de réunion et prise de parole en public	NE NE	1		13,9	
Rapport d'activités professionnelles		1			
Gestion admin, com et compt univers de la beauté		1	16,5	14,4	Belle implication. Des acquis bien exploités. Je vous en félicite.
Achats	17 16	1	16,5	14,4	
Budget		1			
Outils informatique de Gestion		1			
Challenge Pop Up Store		1			
Pop Up Store		1			
Moyennes Générales			14,9	13,9	

VIE SCOLAIRE

Demi journée(s) d'absence(s) : 0
Absence(s) non justifiée(s) : 0
Absence(s) justifiée(s) : 0
Nombre de retard(s) : 0
Sanction(s) : 0

OBSERVATIONS DU CONSEIL DE CLASSE

Le professeur principal :
Le travail est qualitatif et répond aux attentes du Bachelor. Continuez ainsi.
Proposition félicitations

LE CHEF D'ETABLISSEMENT

Félicitations du conseil de classe.

Matières	Notes	Coef	Moyennes		Appréciations
			Elève	Classe	
Développer et optimiser la perf éco de l'espace beauté		1	15,4	12,8	Une bonne dynamique de travail dans l'ensemble, similaire au 1er semestre. Ce qui vous permet d'atteindre ce niveau et ces résultats très satisfaisants.
Marketing stratégique et opérationnel	16 7,25 _{/10}	1	15,3	12,6	
Merchandising et scénarisation appliqués aux espaces de beau	14,5 13	1	13,8	11,4	
Réglementation commerciale appliquée aux espaces beauté		1			
Communication digitale	16,5 18 13	1	15,8	13,8	
Relation clients	14	1	14	11,9	
Anglais	18	1	18	14,4	
Manager une équipe de vente dans l'univers de la beauté		1	14,7	13	Un semestre remarquable, reflétant l'engagement dans la formation. Les connaissances et compétences managériales ont été efficacement appliquées. Une posture managériale acquise. Félicitations.
Organiser le travail de l'équipe de façon méthodique	17 14 10 _{/10}	1	17	15,5	
Identifier les besoins en compétence pour former		1			
Rendre compte de l'activité		1			
Management des équipes de vente	2,5 _{/5} 10 14 18	1	13,2	12,2	
Gestion Prévisionnelle des Emplois et Compétances	14	1	14	13,9	
Gestion des conflits	10	1	10	10	
Droit du travail		1			
Conduite de réunion et prise de parole en public	17 18 10 _{/10} 4 _{/5} 16	1	17	15	
Rapport d'activités professionnelles	19 15	1	17	10,8	
Gestion admin, com et compt univers de la beauté		1	15,6	13,5	Votre travail sérieux et impliqué vous permet de vous maintenir à un très bon niveau. Je vous en félicite.
Achats	15,5 16	1	15,8	12,9	
Budget	13,2 17	1	15,1	12,2	
Outils informatique de Gestion	16 15 17	1	16	15,3	
Challenge Pop Up Store		1			
Pop Up Store		1			
Moyennes Générales			15,2	13,1	

VIE SCOLAIRE

Demi journée(s) d'absence(s) : 0
Absence(s) non justifiée(s) : 0
Absence(s) justifiée(s) : 0
Nombre de retard(s) : 0
Sanction(s) : 0

OBSERVATIONS DU CONSEIL DE CLASSE

Le professeur principal :
Une année réussie, empreinte de sérieux et d'engagement tout au long de l'année. Votre niveau répond parfaitement aux exigences du Bachelor. Profil exceptionnel.
Félicitations.

LE CHEF D'ETABLISSEMENT

Avis très favorable pour l'examen .